

## Berater Profil

**Dirk Brandhoff**



### Background

- Aufgewachsen in einer Unternehmerfamilie des Mittelstandes (Bau)
- Geschäftsführer bei national und international agierenden Unternehmen in der Bauzulieferindustrie, produzierenden Industrie – mittelständische und Konzernstrukturen sowie Fachhandel
- Führungspositionen in den Bereichen Marketing / Vertrieb / Produktion / F&E / Produktmanagement / Kundenservice / Einkauf / QM in den Branchen Bau, Metall, Holz, Elektronik, Funk, Bauelemente, Kunststoff, Chemie

### Personalberatung

- Suche und Auswahl von hoch qualifizierten Führungskräften und Spezialisten in allen Funktionsbereichen Ihres Unternehmens in folgenden Branchen:

Bau, Bauchemie, Chemie, Holz/Holzwerkstoffe, Kunststoffe, Elektronik, Funktechnik, Messtechnik, Automotive, Adhesives, Verpackung, Bauelemente, Metall, Maschinenbau

- Suche und Rekrutierung von nationalen und internationalen Führungskräften mit hoher Spezialisierung in den Bereichen Vertrieb, Key Account Management, Business Development Marketing, Produktion/Werksleitung, QM, Produktmanagement, Einkauf, Technik, F&E, Kundendienst, Finanzen, Controlling

## Managementberatung (Business Consulting)

- Aufbau und Optimierung von Vertriebsorganisationen - Effektivität, Strategie und Prozesse
- Markenbildung, Zielgruppendefinition, richtige Zielgruppenansprache, erfolgreichere Kommunikation mit der/den Zielgruppe(n)
- Analyse und Optimierung interner Prozesse – insbesondere Vertrieb, Marketing, QS, Produktion, Produktmanagement
- Strategische und operative Vermarktungsförderung
- Erarbeitung von Handlungsempfehlungen aus den vorgenannten Punkten

## Coaching /Personalentwicklung

- Persönlichkeitsanalyse – Erkennen für welche Aufgaben und Tätigkeiten (Verantwortlichkeiten) eine Person von innen heraus tatsächlich getrieben wird. Daraus resultierende Handlungsempfehlungen.
- Begleitung von Firmenübernahmen/übergängen an Nachfolger (Familienmitglieder)